

Kerro hieman itsestäsi?

”Moi, olen Antti Seppinen 27 vuotta on ikää. Asun tällä hetkellä Espoossa ja valmistuin Leppävaaran Laureasta 2008, Business to Business marketin oli koulutusohjelma.”

Minkälainen työhistoria sinulla on ja kuinka tradenomitutkinto on vaikuttanut työnsaantiisi?

”Työurani alkoi oikeastaan tasan kymmenen vuotta sitten. Luokiosta menin suoraan töihin puhelinmyyntityötä tekemään sillä pidin asiakaspalvelutyöstä. Opiskeluni alettua Laureassa, Sampo-Pankki piti rekrytointi-tilaisuuden, missä haettiin opiskelijoita osaaikaisiin töihin myyntineuvotteluhommaan puhelimitse. Tätä pidän ratkaisevana askeleena työurallani, sillä työ liittyi jo omaan koulutukseen ja pääsin isoon taloon sisään.”

Mitenkäs nykyinen työpaikka?

”Myyntineuvottelun jälkeen pääsin konttorin puolelle asiakasneuvojaksi, josta ylenin rahoituspäällikön tehtävään. Pääsin loppuvaiheessa vielä esimiesasemaan tiimipäälliköksi. Valmistuin koulusta kun olin rahoituspäällikön tehtävässä. Viime kevään sitten hain Diili-ohjelmaan jossa oli tarjolla Sipoonrannan myyntijohtajan paikka, jonka voiton myötä sain ja tässä paikassa olen tällä hetkellä.”

Miltä tulevaisuus näyttää? Minkälaisia työtehtäviä kenties tulossa?

”Itsellä on nyt ura mennyt vähän nopeammin kuin olisin uskonut. Ajattelin aina että kolmikymppisenä olisin kenties esimiestehtävissä ja nyt olen sen 27-vuotiaana saavuttanut. Tämä nykyinen tehtävä on noin 2-3 vuoden projekti. Sen jälkeen mahdollisesti kiinnostaa yrittäjäyys, uudet projektit Hjalliksen kanssa tai paluu pankkialalle kolmantena vaihtoehtona. Pankissa kiinnostaisi pankinjohtajan tehtävä, josta olikin lähtiessä puhetta ja joka oli aikaisemmin itselleni tietynlainen tavoite ja unelma.”

Niin, suhteita ja kontakteja pankkipuolelta varmasti löytyy runsaasti?

Kyllä hyvässä yhteisymmäryksessä lähdettiin. Mielestäni on aina todella tärkeää pitää verkostot kunnossa, olla rehellinen ja avoin lähtövaiheessa. Pelata niin sanotusti peli loppuun asti kunnolla. Aina suositukset, kontaktit ja verkostot on tärkeitä. Olin kuusi ja puoli vuotta ollut edellisellä työnantajalla joka oli käytännössä ainut merkittävä työkokemus. Jos olisin sen hoitanut huonosti kääntyisi se varmasti myöhemmin itseään vastaan. Ei ikinä kannata olla ylimielinen vaan panostaa myös tyylikkääseen lähtöön josta jää hyvä maku puolin ja toisin.

Minkälaisia ominaisuuksia menestyvältä tradenomilta vaaditaan?

Mielestäni menestyvältä tradenomilta vaaditaan nöyryyttä, on myönnettävä että teoriaosaaminen ei ole ehkä niin hyvä kuin yliopistomaailmassa. Nöyryyttä vaaditaan nimenomaan siinä että työtehtävät joudutaan ehkä aloittamaan työurat hiukan alemmaa. Sitoutumista ja halukkuutta kehittää itseään sen työuran aikana työtehtävän vaatimaan suuntaan. Sitten tietysti uskallusta ja riskien ottoa sillä nykyään on paljon korkeakoulutettuja työnhakijoita. Aktiivisuus ja oma-aloitteisuus työnhaussa on erittäin tärkeää sillä harvaa tradenomia tullaan jonkun tietyn asian osaamisen takia töihin repimään vaikka yleistietämystä bisneksestä onkin.

Mitä mieltä olet liiketaloudesta yleisesti alana? Opiskeltiinko koulussa käytännössä oikeita asioita joita olet nyt tarvinnut työtehtävissä?

Kyllä se oikeaa on ollut. Markkinointipuoli on hieman vähemmän ollut käytössä ja jos olisin henkilökohtaisesti halunnut päästä työuralla hieman helpommalla olisin lukenut enemmän rahoituskursseja koska olen ollut sillä alalla töissä. Markkinoinnin lukemisestakaan ei ole haittaa, se ei vain ole aivan niin konkreettista. Perusvalmiudet on kyllä koulu antanut hyvin, erityisesti projektityöskentelyyn ja kielten kehittämiseen ja oppimiseen.

Jäikö mitään erityisen hauskoja tapahtumia mieleen kouluajoilta?

Kyllähän niitä tapahtumia oli paljon, mutta yksi jäi erityisesti mieleen. Erään kerran fuksibileet vähän venähti ja seuraavana päivänä piti pitää esitelmä koulussa. Ilta oli jo sen verran pitkällä että ei enää kannattanut mennä kotiin, joten lähdimme hyvän ystäväni kanssa jatkoilta suoraan koululle. Koululla sitten erittäin pienen levon jälkeen pidimme esitelmän joka kieltämättä saattoi vähän vanhalle viinalle haiskahtaa.

Mitä neuvoja antaisit tuleville tradenomeille? Mihin kannattaa panostaa ja mitä ottaa huomioon?

Opiskeluaikana kannattaa olla erittäin aktiivinen ja yrittää muodostaa hyviä työkontakteja ja verkostoja myös vanhempien oppilaiden kanssa. Verkosto missä kulkee tietoa hyvistä harjoittelupaikoista ja työpaikoista on erittäin hyödyllinen.

Kiitos haastattelusta Antti!